

## Vacante: JEFE COMERCIAL

<b>Municipio</b>	Cereté - Córdoba – Colombia
<b>Perfil</b>	Nos encontramos interesados en vincular a nuestro equipo de trabajo como JEFE COMERCIAL a un profesional en administración de empresas o afines, con experiencia en gestión de usuarios, gestión efectiva de recaudo, análisis de datos, procesos de facturación, preferiblemente en empresas de servicios públicos
<b>Funciones</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Desarrollar y hacer seguimiento a estrategias comerciales que permitan a la empresa cumplir las metas anuales definidas en el Plan Estratégico</li> <li>• Supervisar y dirigir el equipo comercial para alcanzar los objetivos comerciales de la empresa.</li> <li>• Definir estrategias para asegurar la atención eficiente al cliente y la respuesta oportuna de las PQR dentro de los parámetros legales.</li> <li>• Desarrollar estrategias para actualizar, y controlar el uso de la base de datos de los clientes.</li> <li>• Diseñar en conjunto con el equipo de trabajo el plan de facturación anual optimizando los tiempos de lectura, critica facturación y reparto, realizar el seguimiento mensual de la ejecución del mismo</li> <li>• Diseñar en conjunto con el equipo de trabajo el plan de mejora de recaudo.</li> <li>• Realizar la precritica de facturación con el equipo de trabajo, velando por una facturación efectiva</li> <li>• Realizar la conciliación comercial - financiera trimestralmente, dejando acta de la misma.</li> <li>• Velar por el cumplimiento de los procedimientos comerciales.</li> <li>• Mantenerse actualizado en la normatividad vigente referente a la prestación de servicios públicos domiciliarios.</li> <li>• Hacer supervisión a los contratos relacionados con el área.</li> <li>• Coordinar con el área de operaciones las actividades a ejecutar.</li> <li>• Controlar el vencimiento de términos de las PQR, velar por la entrega y radicación de las respuestas en los tiempos establecidos.</li> <li>• Controlar la entrega de información para el cargue SUI del área comercial a su cargo, dentro de los tiempos establecidos por la SSPD</li> <li>• Implementar y mantener procesos comerciales eficaces, asegurando el cumplimiento de las políticas y procedimientos de la empresa.</li> </ul>
<b>Requisitos</b>	<u>Titulación:</u> Administración de empresas, Finanzas, Marketing o campo relacionado.
	<u>Experiencia requerida:</u> Mínima de 3 años de experiencia como líder, jefe, responsable o coordinador en área comercial preferiblemente en empresas de servicios públicos

	<p><u>Conocimientos y Requisitos:</u></p> <p><b>Imprescindibles:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• normatividad aplicable al sector de los servicios públicos domiciliarios</li> <li>• Manejo de herramientas ofimáticas</li> <li>• Gestión de equipos y procesos comerciales.</li> <li>• Manejo de indicadores</li> </ul> <p><b>Valorables:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Contar con licencia de conducción para automóvil y/o motocicleta</li> <li>• habilidades de comunicación y negociación</li> </ul>
<b>Jornada Laboral</b>	Completa
<b>Personal a Cargo</b>	SI
<b>Disponibilidad para viajar</b>	SI
<b>Tipo de Contrato</b>	Fijo prorrogable
<b>Salario</b>	A convenir
<b>Correo electrónico</b>	<a href="mailto:info.cordoba@aqualia.com">info.cordoba@aqualia.com</a>
<b>Fecha de Cierre de la Vacante</b>	15 de agosto de 2024

**Nota:** Favor escribir en el asunto **JEFE COMERCIAL CORDOBA**